

Грантова схема за МСП по INTERREG V-A Гърция-България

ДОПУСТИМИ СЕКТОРИ (ИКОНОМИЧЕСКИ КОДОВЕ): ОГРАНИЧЕНИЕ, ВЖ. ПОДОЛУ В ТЕКСТА

ТЕРИТОРИАЛНИ ОГРАНИЧЕНИЯ: МСП, РЕГИСТРИРАНИ НА ТЕРИТОРИЯТА НА ОБЛАСТИ БЛАГОЕВГРАД, ХАСКОВО, СМОЛЯН И КЪРДЖАЛИ В БЪЛГАРИЯ

ПАРТНЬОРИ ОТ ГРЪЦКА СТРАНА: МСП, РЕГИСТРИРАНИ НА ТЕРИТОРИЯТА НА ОБЛАСТИ ЕВРОС, КСАНТИ, РОДОПИ, ДРАМА, КАВАЛА, СОЛУН, СЕРЕС В ГЪРЦИЯ

ДОПУСТИМИ КАНДИДАТИ:

- МСП, независимо от тяхната форма - регистрирани по ТЗ, вкл. социални предприятия или регистрирани по Закона за кооперациите
 - Нови предприятия - новосъздадени или без приключена финансова година (т.е. всички предприятия, създадени след 01.02.2019 г.). Всички новосъздадени предприятия трябва да са регистрирани и да извършват дейността си на допустимата програмна територия.
 - Съществуващи предприятия - които имат поне една завършена финансова година
- С основна дейност в допустимите по схемата икономически кодове
- Регистрирани и осъществяващи дейност на допустимата територия и/или с клонове в допустимата територия, които имат поне една приключена финансова година, поне един служител, различен от собственика и генерират поне 10% от общата печалба на предприятието. За българските кандидати е задължително клонът да бъде самостоятелно юридическо лице.

ПАРТНЬОРИ

Всяко кандидатстващо предприятие трябва да включи в проектното предложение ЕДИН допустим кандидат от партньорската държава (ако е български кандидат - от Гърция или обратно), с когото да си партнира при планирането и изпълнението на проекта - общ персонал или финансиране, или използване на общи материали/ суровини/ междинни продукти, или общо ноу-хау, технологии, патенти, или използване на резултати от научни изследвания и пр.

ПАРТНЬОРСТВОТО СЕ ДОКУМЕНТИРА ЧРЕЗ:

- Партньорско споразумение за намерение - задължително за новосъздадени МСП. Ако има вече издадени фактури, доказващи партньорство те ще добавят допълнителни точки към оценката.
- Документи, доказващи вече съществуващо партньорство - договори за доставка и свързани с тях фактури, договори за сътрудничество за разработване на продукт, научно-изследователска дейност и пр.; общи маркетингови договори и съпътстващи ги фактури, споразумения за технологичен трансфер и съпътстващи фактури, споразумения за аутсорсинг и фактури за тях.
- Документи, доказващи вече съществуващи стратегически партньорства - две или повече компании, които си сътрудничат, за да предоставят специализирани услуги на клиенти, или сътрудничество между производители на хардуер и на разработчици на софтуер, за да предложат на пазара хардуер, вече зареден със софтуер и придружаващи ги документи, които доказва споделяне на разходи/ приходи и/или фактури.

ВСЯКО подобно Споразумение трябва да включва условията за партньорство и срокът на действието му.

Двете партньорски МСП НЕ ТРЯБВА да принадлежат към една и съща група и/или да са свързани предприятия. Това се доказва чрез:

- Дружествен договор
- Официална регистрация - при български кандидати чрез ТР

Допустимите кандидати/ предприятия (изискването се отнася до кандидата и партньора) трябва да отговарят и на следните условия:

- Те или вече имат създадено или са в процес на създаване на собствено предприятие в допустимата територия (трябва да е регистрирано преди датата на подаване на проекта, за да има юридическа самостоятелност).
- Не са прекъснали сходни бизнес дейности, за които сега подават проект, през последните 8 години
- Имат поне една приключена финансова година към датата на кандидатстване или са новосъздадени предприятия, които могат да предоставят индикативен първи годишен финансов баланс
- Да имат счетоводна система (счетоводни книги)
- Да не са направили вече разходи, за които кандидатстват
- Да не са кандидатствали за финансиране със същите дейности/

инвестиции по други програми на ЕС

Всички инвестиции трябва да са на програмната територия

Всяко предприятие може да участва САМО В ЕДНО ПРОЕКТНО ПРЕДЛОЖЕНИЕ, или като кандидат или като партньорско предприятие

ДОПУСТИМИ ИНВЕСТИЦИИ

- Инвестиции за създаване на нови предприятия, включващи, но без да се ограничават до инвестиции в сгради, оборудване, системи и разходи за персонал, произтичащи от създаването на инвестицията, изчислени за период от 2 години
- Инвестиции в съществуващи предприятия, включващи, но без да се ограничават до закупуване на оборудване, защита на околната среда, СМР, комуникационни мрежи
- Инвестиции в разработването на нови продукти/ услуги, включващи, но без да се ограничават до НИРД за разработване на продукти, патентоване, закупуване на интелектуална собственост, специализирано оборудване, ИКТ технологии, инсталации, превозни средства и пр.
- Инвестиции, насочени към създаване на нови работни места в съществуващи предприятия, изчислени за период от 2 години
- Технологии и/или инвестиции в организацията, които имат за цел да намалят себестойността на продуктите/ услугите и всякакви други инвестиции, водещи по повишаване на конкурентоспособността на предприятието, включващи, но без да се ограничават до специализирано оборудване и технологии, системи за мониторинг; закупуване на ИКТ оборудване, обучение и обмен на ноу-хау, виртуални бизнес центрове и пр.
- Инвестиции за повишаване на производствения капацитет и/или осигуряване на устойчив минимален праг на продукция (количество), което да позволи на предприятието да се позиционира на по-големи пазари
- Инвестиции с цел подобряване на качеството на продукта/услугата, вкл., но без да се ограничава до подобрене на дизайна на продукт/ услуга, подобрене на след продажбените услуги, подобряване на гаранционната поддръжка, мерки за корпоративна отговорност, системи за управление на качеството и всички останали мерки, които биха могли да се отнесат към повишаване на общото качество на продукта/ услугата, вкл. брандинг като „зелени“ или „традиционни“
- Инвестиции с цел достъп до нови пазари или пазарни сегменти, включващи, но без да се ограничават до маркетингови проучвания,

технологии за дистанционно свързване, организационно сътрудничество и съвместни бизнес планове с други предприятия, изложбени зали в сградата на предприятието и пр.

- Основните дейности на бенефициентите трябва да попадат в допустимите КИД сектори, изброени в Анекс VI.

ДОПУСТИМИ РАХОДИ

- Инвестиционни разходи в ДМА и ДНА
- Разходи за персонал за период от 2 години, разходи за подкрепящи дейности (т.е. уебсайт, бази данни, библиотеки, маркетингови проучвания, консултантски и правни услуги, наръчници), разходи на промотиране и изграждане на мрежи.

ТИПОВЕ РАЗХОДИ

Категория разход

индек

с

- | | |
|------|---|
| 1 | СГРАДИ, ИНСТАЛАЦИИ, ЛАНДШАФТ |
| 1.1. | Строителство на нови сгради, вкл. инсталации (електрически/механични/електронни) |
| 1.2. | Нови изложбени помещения или ремоделиране на вече съществуващи за тази цел |
| 1.3. | Достъп, паркинги и ландшафтно облагородяване или дейности за подобряване на средата |
| 1.4. | Строителни работи или инсталации, улесняващи достъпа на лица с увреждания. |
| 1.5. | Строителство / реконструкция на съществуващи сгради. |
| 1.6. | Инсталиране или изграждане на специални конструкции и системи за защита на околната среда и / или за съхранение на енергия / вода / други ресурси и / или за преработка на отпадъци. |
| 1.7. | Разходи, свързани със сделки с недвижими имоти. |
| 1.8. | Изграждане / ремоделиране на складови / логистични пространства. |
| 1.9. | Специализирани конструкции, необходими за производствени или други стопански цели, като например специални тръбопроводи и разпределителни тръбопроводи (например за природен газ, кислород, азот и др.), Специални охлаждащи или компресионни съоръжения, помещения за опушване и др. |
| 2 | МАШИНИ, ОБОРУДВАНЕ, РАЗХОДИ ЗА ПРЕВОЗНИ СРЕДСТВА |

(МАТЕРИАЛНИ АКТИВИ)

- 2.1. Разходи за нови машини и оборудване, включително разходите за транспорт и инсталиране на машините / оборудването на място
- 2.2. Машини / оборудване за опазване на околната среда и / или за съхранение на енергия / вода / други ресурси и / или за преработка на отпадъци.
- 2.3. Автоматизация и специализирано ИТ оборудване и системи (например роботика).
- 2.4. Специализирани машини / оборудване за НИРД.
- 2.5. Транспортни средства и оборудване (напр. Транспортни колички, палетни крикове, вилчни подемици, валяци, които не повреждат пода, защитно оборудване за транспортния персонал, пожарогасители, оборудване, необходимо за транспортиране на опасни материали и др.).
- 2.6. Системи за сигурност и / или всяка защитна система срещу опасности (напр. Пожаро-известителна, защита от електрическа дъга, мълниезащита и др.).
- 2.7. Оборудване и механични системи, улесняващи достъпа на лица с увреждания.

3 РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛ (ОПЕРАТИВНИ АКТИВИ)

- 3.1. Разходи за вече нает персонал, за срока на проекта.
- 3.2. Разходи за новоназначен персонал, за срока на проекта.
- 3.3. Разходи за сезонен или извънреден персонал, за срока на помощта (проекта).
- 3.4. Социалноосигурителни вноски за всички горепосочени категории персонал (вноска от работодателя) за срока на помощта.
- 3.5. Разходи за изследователски и технически персонал, свързани с инвестицията.
- 3.6. Разходи за високо специализиран персонал, свързан с инвестицията.

4 РАЗХОДИ ЗА СОФТУЕР (НЕМАТЕРИАЛНИ АКТИВИ)

- 4.1.